

PAROLINE

Budujemy pierwszą
zdecentralizowaną giełdę,
która będzie płacić za zlecenia

Spis treści

1. Potencjał rynku DeFi s. 3
2. Kim jesteśmy s. 9
3. Zdecentralizowana giełda Dark Pool s. 15
4. Potencjał biznesowy projektu s. 25

1. Potencjał rynku DeFi

Zdecentralizowane Finance (DeFi)

Najbardziej dynamicznie
rozwijająca się część
rynku kryptowalut



Zdecentralizowane finanse w liczbach

97,7B USD

Kapitalizacja
projektów
DeFi

Łączny market cap
wszystkich projektów
DeFi aktualnie
obecnych na rynku

70,8B USD

Kapitał
w projektach
DeFi

TVL (Total Value Locked) –
całkowita wartość
kryptowalut aktualnie
zamrożonych w projektach
DeFi

11

Liczba projektów
DeFi w Top
50 CMC

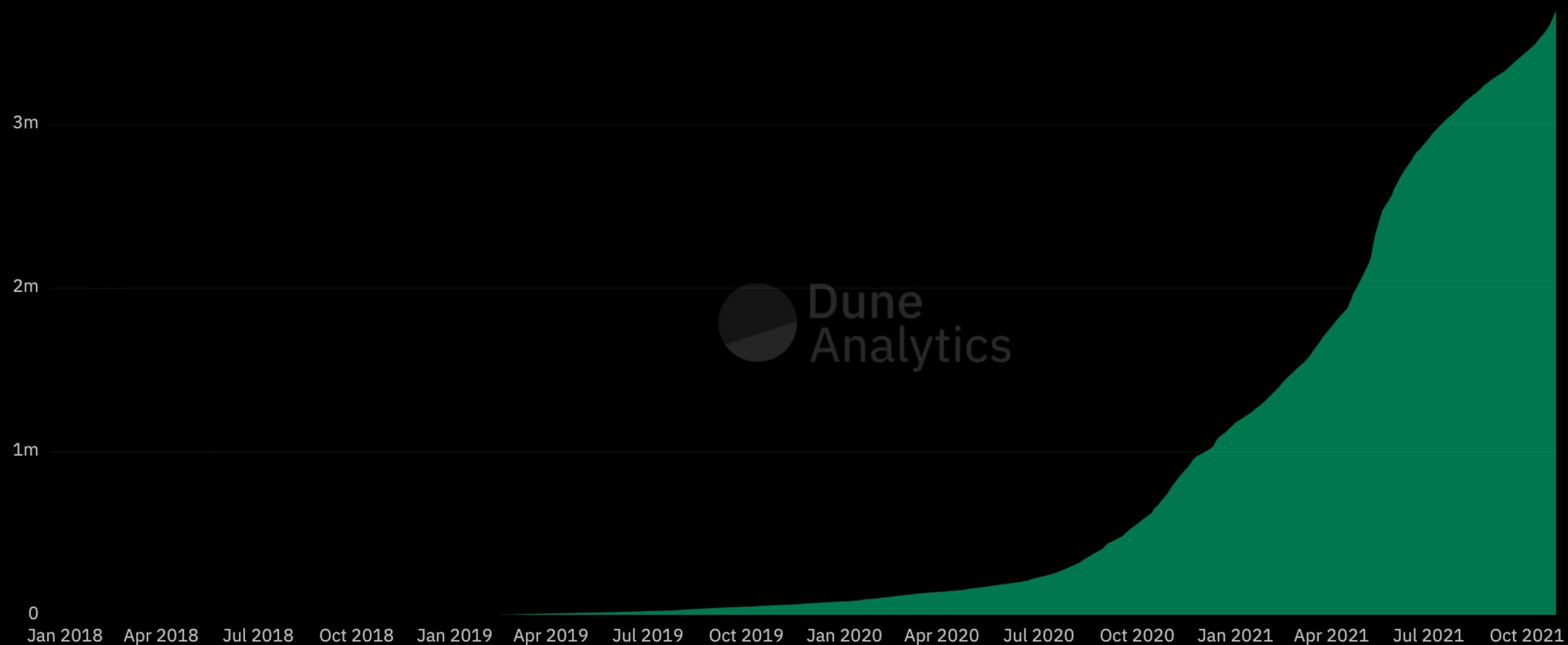
CMC – coin market cap

12,7B USD

Dzienny wolumen
na projektach
DeFi

DEX – zdecentralizowane giełdy

Przyrost użytkowników projektów DeFi



Ciągły rozwój ekosystemu

Rozwój zdecentralizowanych finansów zależy od dostępności nowych narzędzi.

Przykład: pojawienie się portfela Metamask w przeglądarkach umożliwiło budowę DEX'ów.

Kolejne ułatwienia eliminujące barierę wejścia będą przyciągać coraz więcej osób.

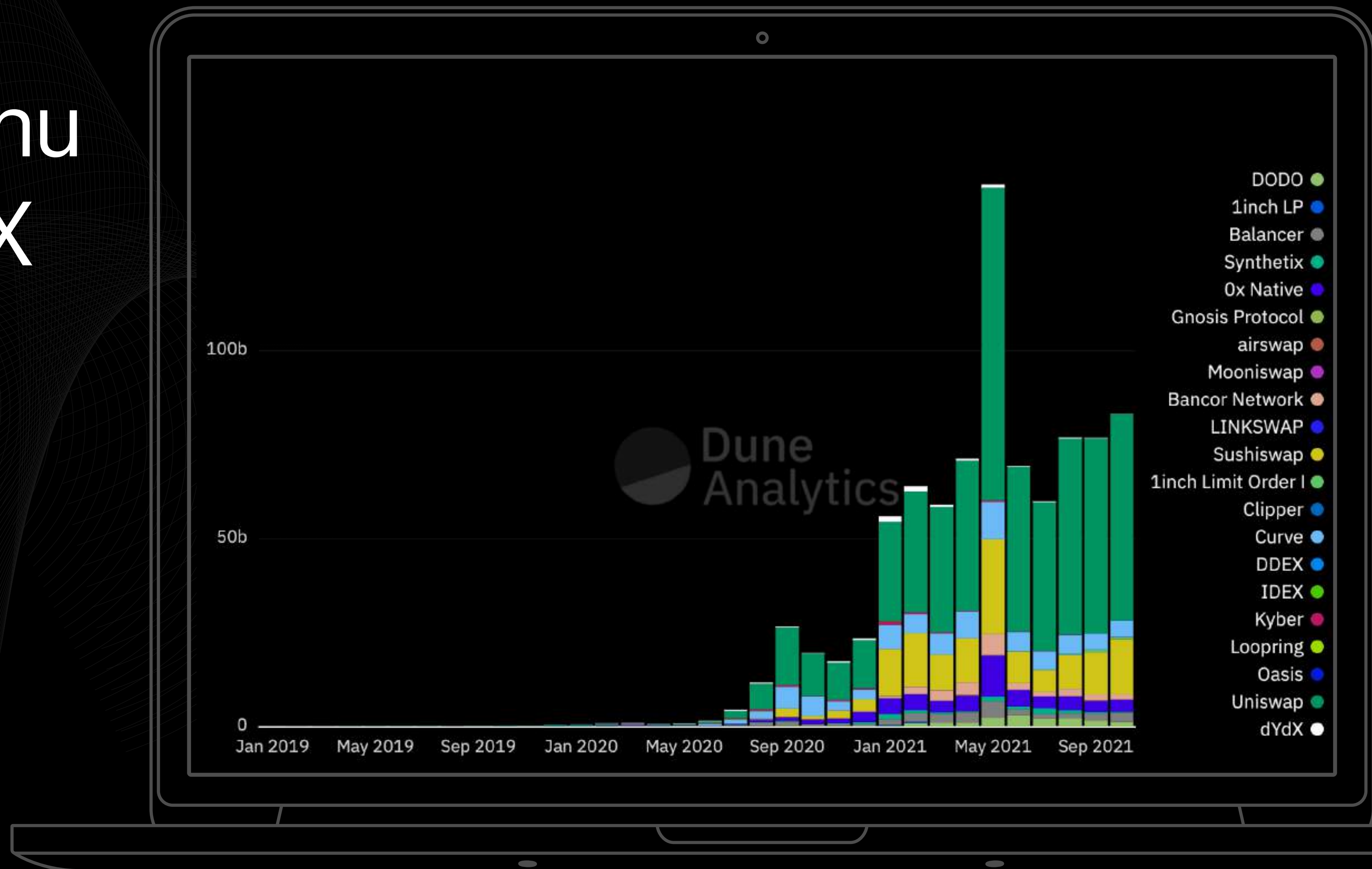
Wzrost wolumenu na giełdach DEX

Trend na DEX

Społeczność crypto ceni zdecentralizowane giełdy za transparentność i bezpieczeństwo transakcji.

Jest takie powiedzenie „nie Twój klucz, nie Twoje pieniądze”. Wykonując transakcje na DEX wymiana następuje bezpośrednio między użytkownikiem, a smart contractem giełdy.

[Nie ma trzeciej strony.](#)



Mówią o DeFi

“The DeFi revolution is here to stay. It offers the promise of a bankless world, where you don’t need permission to save or invest your money. Like any nascent technology, there will be times when it gets overhyped, but DeFi is real and it’s already working in the wild. This is just the beginning.” — Tyler Winklevoss, Co-Founder & CEO of Gemini exchange, Principal of Winklevoss Capital, and Olympian

Źródła: <https://medium.com/the-capital/tyler-winklevoss-says-the-defi-revolution-is-here-to-stay-1dcee7e0827c0>



Elon Musk 
@elonmusk

Don't defy DeFi

11:25 AM · Mar 25, 2021 · Twitter for iPhone

16.8K Retweets **2,635** Quote Tweets **174.4K** Likes



Feb 22, 2021, 08:56am EST | 48 904 views

Decentralized Finance Will Change Your Understanding Of Financial Systems



Philipp Sandner Contributor 
Crypto & Blockchain
Professor, Author, Investor, Frankfurt School Blockchain Center

Follow



Listen to this article now

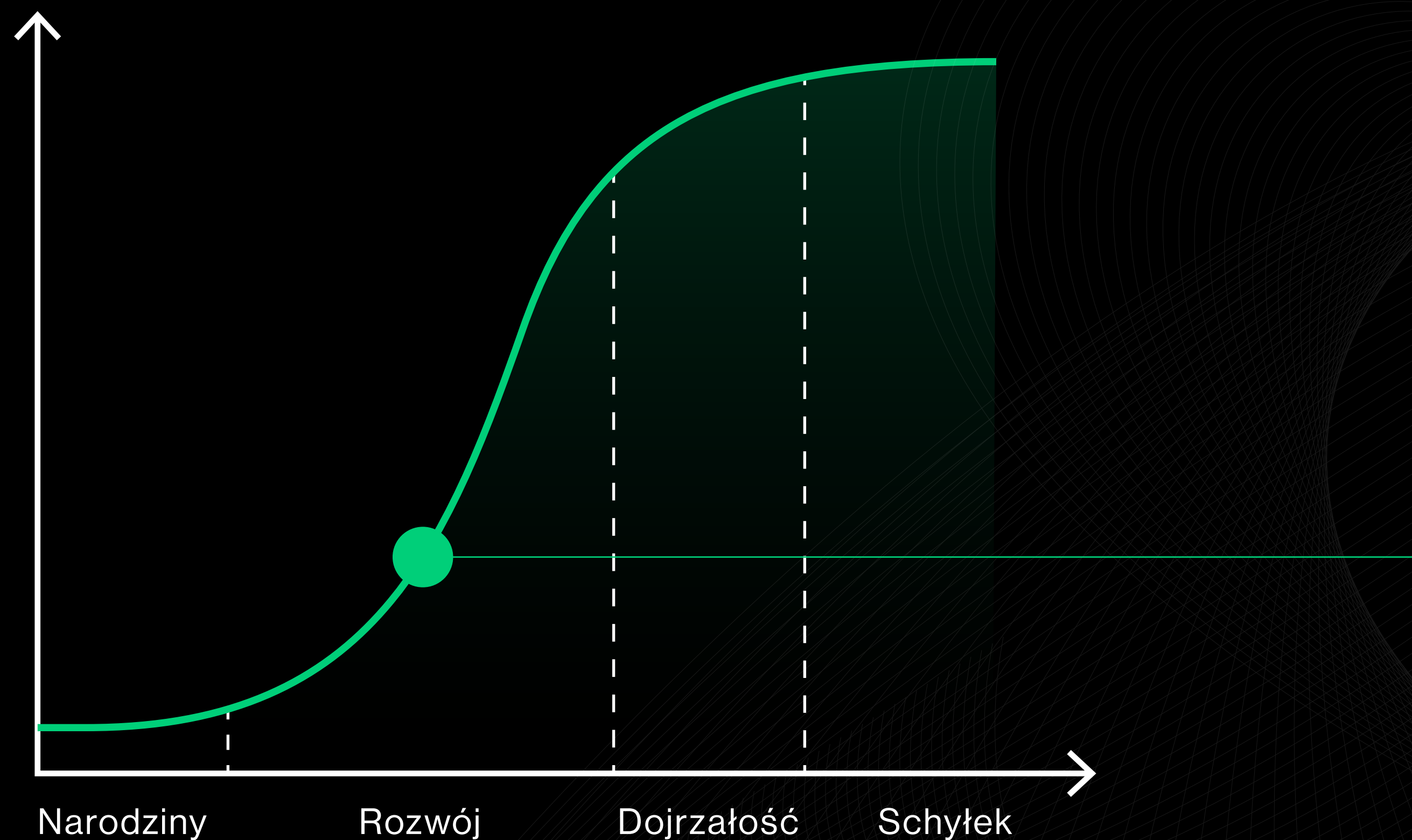


Powered by Trinity Audio

-14:37 

Authors: Benedikt Eikmanns, Prof. Dr. Isabell Welp, Prof. Dr. Philipp Sandner

Źródła: <https://www.forbes.com/sites/philippsandner/2021/02/22/decentralized-finance-will-change-your-understanding-of-financial-systems>



DeFi jest na początku drogi

Do pełnej adopcji zdecentralizowanych finansów jest wciąż daleka droga. To pionierski rynek, na którym jest duża przestrzeń do biznesowego zagospodarowania.

Jeśli będzie można wziąć kredyt hipoteczny na zdecentralizowanej platformie bez pośredników, wtedy możemy mówić o pełnej adopcji.

3. Kim jesteśmy?



Dark Pool One wskakuje do pędzącego pociągu DeFi z wiedzą i doświadczeniem funduszu hedgingowego.

Wizja

Zdecentralizowane finanse dają nieporównywalnie większe możliwości tworzenia produktów finansowych niż rynki tradycyjne.

Rynek DeFi to Ameryka z czasów gorączki złota. Kto pierwszy, ten lepszy ;-)

Misja

Naszym celem jest przyspieszenie adopcji zdecentralizowanych finansów poprzez stworzenie projektu DeFi opartego o mocne fundamenty i sprawdzone modele.



DPO opiera się na 3 filarach

1

Ekonomia

Ekspertka wiedza z tradycyjnych rynków pozwala nam tworzyć algorytmy zarządzania ryzykiem, wyceny instrumentów, modele zmienności i strategie hedgingowe.

2

Biznes

Potrafimy budować deflacyjne modele crypto. Mamy doświadczenie w rozwijaniu startupów i wprowadzaniu produktów IT na rynek.

3

Technologia

Nasz zespół tworzą doświadczeni programiści, którzy brali udział w budowaniu projektów krypto, w tym zdecentralizowanej giełdy.

Działalność spółki

Dark Pool One S.A. to firma IT

Działalność Dark Pool One S.A. polega na produkcji oprogramowania opartego o technologię blockchain – głównie w obszarze DeFi. Dodatkowo Spółka specjalizuje się w tworzeniu modeli biznesowych dla rynku zdecentralizowanych finansów, w tym konstruowanie tokenomik.

Spółka nie wprowadza na rynek projektów kryptowalutowych, nie emituje tokenów, ani nie jest i nie będzie właścicielem żadnego z budowanych projektów. Opisany na dalszych slajdach projekt jest zleceniem, które Spółka zrealizuje w zamian za co otrzyma wynagrodzenie pieniężne i kryptowalutowe, a także udziały w budowanym projekcie.



Zespół Dark Pool One S.A.



Tomasz Piwoński

ZAŁOŻYCIEL

Założyciel funduszu hedgingowego Solution One, laureata nagrody Fundusz Inwestycyjny Roku. Fundusz od startu w 2014 r. osiągnął 60-proc. stopę zwrotu i zasłynął całkowitą odpornością na krach rynkowy w marcu 2020 r. Pracował jako trader na New York Stock Exchange. Inwestor Private Equity.



Maciej Ziółkowski

ZAŁOŻYCIEL

Maciej Ziółkowski jest współzałożycielem Coinfirm. Międzynarodowy pionier w adopcji walut wirtualnych. Zaangażowany w przestrzeń Bitcoin i Blockchain od 2011 r. Uznany autor i mówca, a także inwestor kryptowalutowy.



Rafał Zaorski

INWESTOR, CZŁONEK RN

Trader, inwestor, okrzyknięty czołowym polskim graczem giełdowym. Prezes zarządu Krypto Jam S.A., twórca projektu Bigshortbets.com.



Łukasz Kobus

PREZES ZARZĄDU, CEO

Posiada 12 lat doświadczenia w rozwijaniu biznesu. Na rynku blockchain od 2018 roku. Kierował rozwojem biznesu kopalni BTC o łącznej mocy 10 EX. Wprowadzał na rynek kryptowalutę, której kapitalizacja sięgnęła kilkuset milionów USD.



Maria Brzezińska

CMO

Budowała strategię marki w największej grupie medialnej w Polsce. Prowadziła działania marketingowe dla startupów technologicznych w różnych fazach finansowania. Współpracowała m.in. z BMW, Muzeum POLIN, Hotel SPA Dr Irena Eris, Fujifilm, Vogue, Rainbow Tours, ShareSpace.



Łukasz Rzenek

CTO

Od ponad 20 lat związany z sektorem IT. Pracował w największych firmach branży (Borland, Oracle). W ciągu ostatnich dziesięciu lat zarządzał działami IT firm o globalnym zasięgu lub będących liderami swojego rynku (t&t.de, Lamoda.ru) oraz budową startupów. Doradzał wielu markom z różnych krajów Europy oraz Azji, w ostatnich latach związany także mocno z rynkiem chińskim.



Konrad Majdański

CHIEF SCIENCE OFFICER

Konrad jest specjalistą w zakresie inżynierii finansowej i uczenia maszynowego. Uczestniczył w wielu projektach programistycznych w branży finansowej, w tym budował silnik wycen opcji dla Warszawskiej Giełdy Towarowej. Certyfikowany członek Professional Risk Manager's International Association.



Sławomir Mazurek

CHIEF ARCHITECT

Inżynier oprogramowania z 20-letnim stażem. Specjalizuje się w oprogramowaniu agregującym dane i w aplikacjach sieciowych dostarczających informacje w czasie rzeczywistym. Architekt i współtwórca platformy do wyceny aktywów dla Warszawskiej Giełdy Towarowej.



Tomek Gęsior

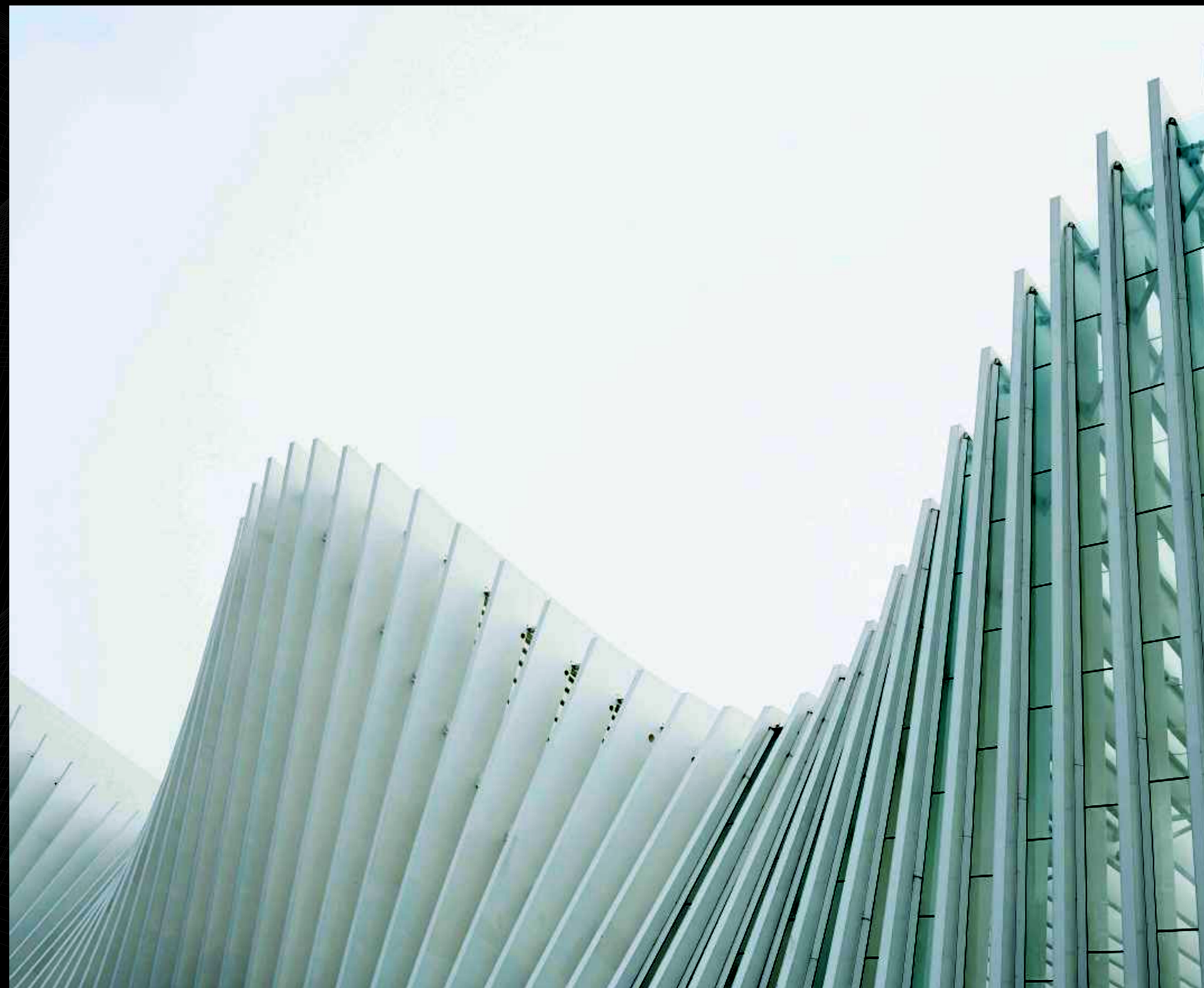
BLOCKCHAIN LEAD

Weteran wśród deweloperów blockchain. Od 4 lat na rynku komercyjnym. Twórca produktów DeFi, w tym DEX, z dużym doświadczeniem w tworzeniu smart contractów i budowaniu architektury blockchain. Konsultant ds. technologii blockchain dla Warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych.

3. Zdecentralizowana giełda Dark Pool

Zaczynamy! Budujemy
pierwszy projekt DeFi

Pierwsza na świecie
zdecentralizowana
giełda, która płaci
użytkownikom
za składanie zleceń!





- **Brak prowizji plus nagroda za transakcje**
Standardowo zdecentralizowane giełdy pobierają 0,3% prowizji od transakcji użytkownika. Przykład: za wymianę Bitcoina po cenie 40 000 USD użytkownik płaci około 120 USD. Dark Pool zamiast pobrać prowizję płaci za takie zlecenie około 1000 USD.
- **Podział zysków z użytkownikami**
Dark Pool będzie zarabiał na zleceniach użytkowników. Większość przychodu wróci do użytkowników przez token giełdy.
- **Farming**
Esencja DeFi. Dark Pool pozwala, aby środki użytkownika jednocześnie pracowały, podczas gdy zlecenie czeka na realizację.

Transakcje na giełdzie Dark Pool są składane z terminem ważności i na określoną kwotę

Założmy, że cena BTC to 40 000 USD. Użytkownik składa zlecenie sprzedaży 1 BTC po cenie 42 000 USD z 7-dniowym terminem ważności. Od razu po złożeniu zlecenia otrzymuje nagrodę o równowartości ok. 1000 USD. Następnie jego środki są zamrożone na 7 dni. Po upływie tego czasu, jeśli cena BTC jest równa lub wyższa niż 42 000 USD, użytkownik otrzymuje kwotę, po jakiej chciał sprzedać BTC, czyli 42 000 USD. Jeśli jest niższa niż 42 000 USD, otrzymuje zwrot 1 BTC.

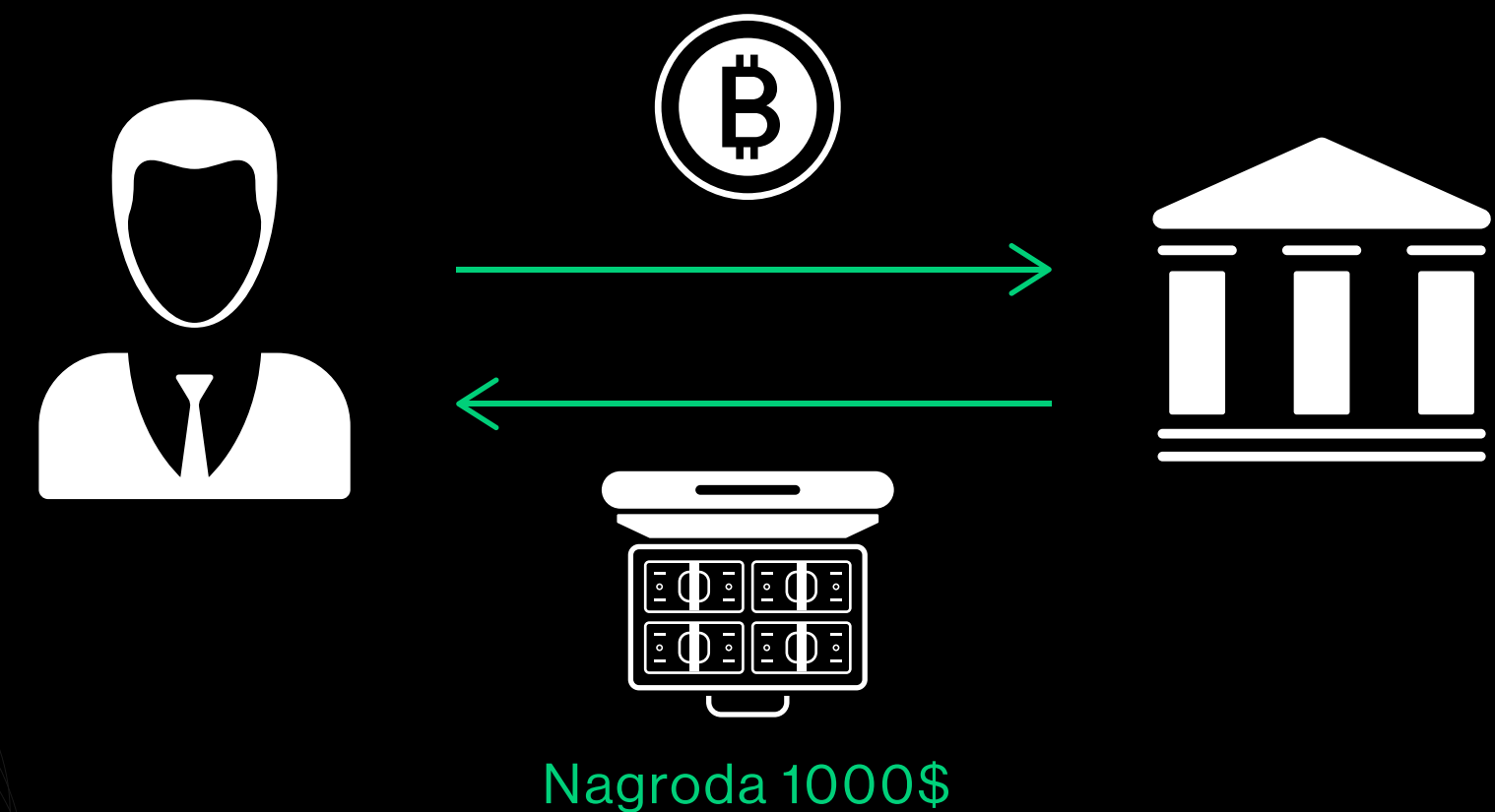
Użytkownik otrzymuje nagrodę za złożenie zlecenia niezależnie od tego, czy transakcja została zrealizowana.



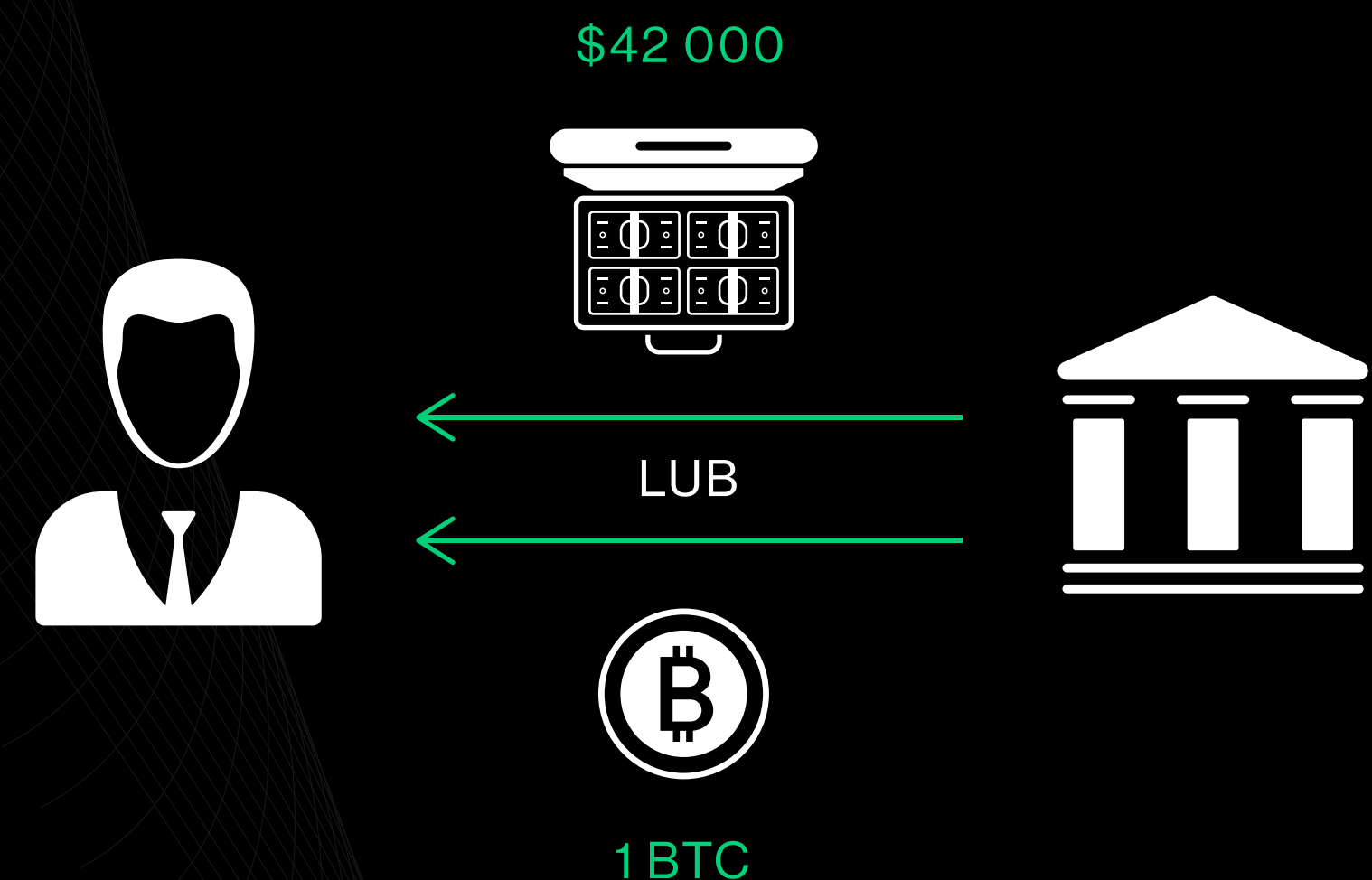
Dzień 1

CURRENCY	PRICE ▼	CHANGE ▼	VOLUME ▼	MARKET CUP ▼
Bitcoin	40,000	5%	170 234 560 USD	890 723 870 900 USD

Zlecenie sprzedaży 1 BTC po \$42 000



Tydzień później



Przychód giełdy

Giełda zarabia na zleceniach użytkowników.

Model biznesowy został tak stworzony, że większość wypracowanego przychodu wraca z powrotem do użytkowników.

Kluczem do uczestnictwa w przychodach jest DPX – token giełdy.



Token DPX

DPX jest tokenem platformy. Nagroda za złożenie zlecenia jest wypłacana w tokenie DPX. DPX będzie posiadał potrójną funkcjonalność:

- staking dający prawo do zysków giełdy,
- anulowanie zleceń,
- governance: prawo do głosowania nad kierunkiem rozwoju projektu.

Co daje posiadanie tokenu DPX

Zyski wypracowane przez giełdę trafiają do specjalnej puli, dystrybuowanej pomiędzy posiadaczami DPX, którzy zdecydują się na zamrożenie tokenu w ramach stakingu.

W długim terminie wartość tokenów DPX będzie stanowić sumę wartości giełdowej tokenu i kryptowalut otrzymanych z tytułu stakingu.



Dodatkowe zastosowanie DPX

Użytkownicy giełdy Dark Pool będą mogli anulować złożone zlecenia przed czasem rozliczenia, płacąc za tę możliwość w tokenie DPX.

Analogicznie do procesu składania zlecenia, wynagradzanego tokenem DPX, aby anulować zlecenie, należy spalić określoną liczbę tokenów. Liczba tokenów jest wyliczana w oparciu o ten sam algorytm, na podstawie którego wyliczana jest nagroda. Jest to dodatkowy mechanizm deflacyjny.

Potrójna stopa zwrotu

Nagroda za złożenie zlecenia

Za każde złożone zlecenie użytkownik otrzymuje nagrodę w tokenach DPX, które będą kwotowane na zdecentralizowanych giełdach. W zależności od parametrów zlecenia nagrody mogą osiągać wartość nawet do kilku tysięcy USD.

Niech twoje zlecenie pracuje

Środki zamrożone na poczet zlecenia można ulokować w platformach partnerów Dark Pool. Przykładowo, jeśli klient zamraża 10 ETH w zleceniu sprzedaży na 7 dni, to jego ETH może w tym czasie zarabiać jako środki na pożyczki w platformie Compound.

Staking DPX

Poprzez zamrożenie tokenów DPX na platformie giełdy użytkownicy partycypują w zyskach wypracowywanych przez giełdę. Zwrot ze stakingu jest proporcjonalnie dzielony pomiędzy wszystkich, którzy zamrozili tokeny DPX.



Model biznesowy Dark Pool

1 Nagroda Nobla

Model biznesowy giełdy Dark Pool jest oparty o algorytm Blacka Scholesa służący do wyceny opcji. Został on nagrodzony nagrodą Nobla w dziedzinie ekonomii w roku 1997. Do dziś największe banki inwestycyjne na świecie opierają się na modyfikacjach tego algorytmu przy wycenie instrumentów pochodnych.

2 Innowacyjne podejście

Przychód ze zleceń wykonywanych na giełdzie wynika z modelu Blacka-Scholesa.

Jak to działa?

Wyobraź sobie, że chcesz sprzedać diament za 500 tys. zł. Przychodzisz do jubilera i dostajesz propozycję: otrzymasz z góry 30 tys. zł za wyłączność na sprzedaż Twojego diamentu przez 6 miesięcy. Jeśli w tym czasie jubiler sprzeda diament za kwotę wyższą niż 500 tys. zł to zatrzyma nadwyżkę, a Ty zapłać 500 tys. zł. Jeśli go nie sprzeda, to zwraca diament, a Ty zatrzymujesz 30 tys. zł.

Jubilerem jest Dark Pool, a diament – zleceniem giełdowym użytkownika. [Jaka jest różnica?](#)

Jubiler zatrzymuje zysk dla siebie, podczas gdy Dark Pool oddaje większość zysku użytkownikom.



Model biznesowy Dark Pool



Siła konsekwencji

Model Blacka–Scholesa został skonstruowany jako tzw. gra o sumie zerowej. To oznacza, że jeśli konsekwentnie wyceniamy zlecenia użytkowników i płacimy za nie zgodnie z modelem, a potem konsekwentnie rozliczamy zlecenia zgodnie z terminem ich wygasania, to w długim terminie wynik będzie równy zeru – ani nie zarobimy, ani nie stracimy.

Algorytm, który wygrywa

W naszym modelu Dark Pool wycenia zlecenia zgodnie z modelem Blacka–Scholesa, ale płaci w tokenie platformy, a nie w walucie, której dotyczy zlecenie. To oznacza, że równowartość wyceny z modelu trafi jako przychód do puli giełdy.

Beneficjentami przychodów giełdy są posiadacze tokenów DPX, którzy zamrożą je w ramach stakingu.



Odpowiednie proporcje

Krzywa wyceny zleceń

Dark Pool arbitralnie przyjmuje wartość zlecenia bazowego, od którego są wyceniane wszystkie pozostałe zlecenia zgodnie z modelem Blacka–Scholesa. Dzięki temu każde zlecenie jest uczciwie wyceniane, a zarazem nie ma możliwości „ogrania” giełdy.

Zlecenie vs anulowanie zlecenia

Wycena nagrody za zlecenie i opłaty za jego anulowanie jest podobna do wyceny opcji. W obu przypadkach wycena bazuje na tym samym modelu Blacka-Scholesa. W ten sposób dystrybucja i popyt na DPX oparte są o silne założenia fundamentalne.

DPX, którymi użytkownicy płacą za anulowanie zlecenia, są spalane. Tworzy to silny mechanizm deflacyjny.

Harmonogram rozwoju projektu

Q3 2021

- Lightpaper
- Strona www
- Media społecznościowe

Q4 2021

- Whitepaper
- Rebranding projektu
- Struktura aplikacji
- Rundy strategiczne
- Globalna kampania marketingowa
- Start developmentu giełdy

Q1 2022

- IDO
- Listing na DEX
- MVP
- Eventy i marketing
- Współpraca z projektami DeFi

Q2 2022

- Praca nad price engine v1.0
- Model zmienności aktywów
- Staking & Farming

Q3 2022

- Price Engine v1.0
- Partnerzy farmingowi
- Globalna kampania marketingowa
- Wypuszczenie pełnej wersji

Q4 2022

- Platforma do zarządzania projektem
- Listing nowych tokenów
- Decentralizacja Price Engine

Strategiczne partnerstwo

Dark Pool One S.A. („DPO”) podpisała list intencyjny ze strategicznym inwestorem*, który zostanie liderem projektu i zdecyduje o biznesowym kierunku rozwoju. Inwestor pokryje 50% kosztów rozwoju projektu w zamian za połowę udziałów tokenach projektu przeznaczonych dla zespołu Dark Pool One. Jest to doświadczony zespół, który wprowadził na rynek projekt kryptowalutowy o aktualnej kapitalizacji fully diluted market cap ok. 165 mln USD. Inwestor nie będzie akcjonariuszem DPO.

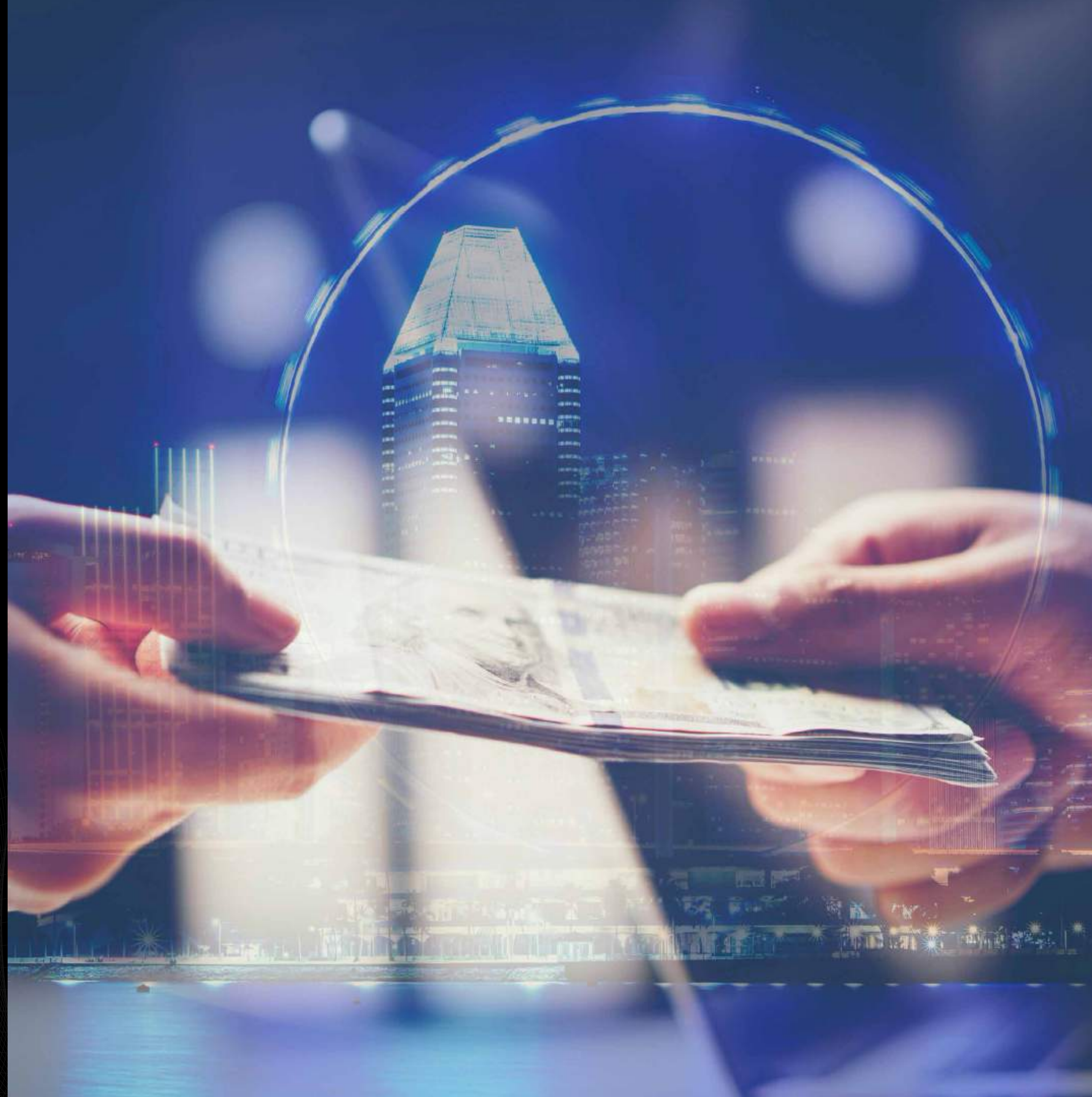
Inwestor zajmie się uruchomieniem projektu i jego prowadzeniem, a rolą DPO będzie stworzenie oprogramowania giełdy, utrzymanie i rozwój. DPO jako autor pomysłu otrzymał gwarancję, że będzie projekt realizował i obsługiwał.



*Nie możemy ujawnić tożsamości partnera aż do czasu stworzenia MVP ze względu na umowę o zachowaniu poufności. Pamiętaj, że list intencyjny to nie umowa – zarówno my, jak i partner możemy się wycofać.

4. Potencjał biznesowy projektu

Finanse



Przychód DPO S.A.

25%

Udział w tokenach projektu

DPO obejmie 25%* tokenów zespołu i włączy je do majątku spółki. Potencjalny wzrost wartości tokenów przełoży się na wzrost wartości księgowej spółki.

2,5%

Prowizja od obrotu

DPO jako spółka celowa, która stworzy giełdę i będzie ją serwisować otrzyma zagwarantowane smart contract'em prowizje w wysokości 2,5%* przychodów giełdy, wypłacane "dożywotnio".

*Przy założeniu, że z Partnerem Strategicznym dzielimy się w proporcji 50:50. Dalszy podział pomiędzy DPO S.A. a jej zespołem jest również ustalony w proporcji 50:50 – to znaczy, że po odjęciu części Partnera Strategicznego pozostałą część pożytków projektu dzielimy po połowie pomiędzy spółką oraz osobami zaangażowanymi w projekt.



Prognoza finansowa

	Minimum	Optimum	Światowy sukces
Dzienny wolumen (BTC)	44	199	1740
Wzrost wartości DPX	x3	x10	x50
Przychód po 2 latach (PLN)	100,2M	335,4M	1755M
			

Tabela pokazuje przychód DPO po dwóch latach przy założeniu stałej wartości dziennego wolumenu na giełdzie i prognozowanym wzroście wartości tokenu DPX.

Dark Pool vs polskie giełdy

Poniższe wyliczenia są oparte o dane dostępne na oficjalnych stronach giełd i w portalach takich jak coinmarketcap.com coingecko.com

	Dark Pool	Kanga Exchange	Geco One	Bitbay
Średni dzienny wolumen (M USD)	12,1 ¹	0,2 ³	68 ³	59,6
Przychód roczny (M USD)	3,6 ¹	0,142 ²	9,9	61 ⁴
Prowizja	brak	0,2%	0,04% + 0,1%	0,17% + 0,43%
Nagroda za zlecenie	Tak	brak	brak	brak
Staking	Tak – token platformy daje prawo do przychodów giełdy;	Tak – token platformy daje prawo do przychodów giełdy; APY 7%	Tak – do 8% APY w zależności od długości stakingu	brak
Farming na innych platformach	Tak	brak	brak	brak

¹wartość prognozowana

²tą wartość należy pomniejszyć o środki, które platforma przeznacza na staking

³z roku 2021

⁴przyjęta średnia wartość prowizji 0,28%

Rentowność

Próg rentowności

DPO S.A. osiąga rentowność operacyjną po uruchomieniu projektu przy średnim dziennym wolumenie w skali roku na poziomie 27 BTC przy cenie 61 000 USD (miesięczny wolumen na poziomie 49,4M USD). Miesięczne wydatki to 40k USD (161k PLN).

40k USD



Zwrot nakładów inwestycyjnych

DPO S.A. osiąga zwrot z nakładów inwestycyjnych w okresie 2 lat przy średnim dziennym wolumenie na poziomie 37 BTC przy cenie BTC równej 61 000 USD (miesięczny wolumen na poziomie 80,5M USD). Całkowite nakłady inwestycyjne to 1,4M USD.

1,4M USD

Dołącz do nas

Liczba akcji

Cena akcji

seria B

12 500

160 PLN

seria C

10 000

200 PLN

seria D

2 000

250 PLN

DPO S.A. prowadzi ofertę publiczną akcji
w formule crowdfundingu podzieloną na 3 emisje.

Parametry emisji*



4 500 000 PLN

Kwota emisji



19,7%

Procent oferowany



18 367 347 PLN

Wycena (pre-money)



22 867 347 PLN

Wycena (post-money)

*Podane parametry emisji odnoszą się do sumy wszystkich 3 serii.

Dark Pool One

Dziękujemy za uwagę

Zapraszamy do wzięcia udziału w ofercie publicznej akcji Dark Pool One S.A.
przeprowadzanej w formule crowdfundingu. Wszelkie wiążące informacje
znajdują się wyłącznie w dokumencie informacyjnym dostępnym pod adresem:

www.darkpool.one/crowdfunding